|  |  |
| --- | --- |
| 吉田さん | **【悩み】**今後の事業の方向性、事業継承、健康面（体力） |
| **【近況報告】**腰痛がひどかったり、風邪をひいたり、体力が落ちていることを実感している。その中で、孫の子守と仕事の両立に追われ毎日が大変。経営は、今期はボチボチ。ただ、下請けは景気や社会情勢に左右されるので、自分のブランドを持たないと先々やっていけないと思っている。経営者と社員の温度差がある。後継者のことについて真剣に考えないといけないが、まだ余裕はあるので、65才までは頑張って働き、今後の方向性をじっくり考えたい。 |
| 小畑さん | **【近況報告】**仕事を辞めてからストレスが全くたまらなくなった。会社に出ると色々な事を自分に相談しにくるので、社長がやりづらいだろうと思い、現在は一切経営にはタッチしていない。月に数回、カイロプラクティックと接骨院に通い体のメンテナンスをしている。あと歯医者や病院（軽めの胃腸薬を処方）にも通い、健康管理に留意している。 |
| 三谷さん | **【悩み】**新規事業展開、事業継承、人材育成 |
| **【近況報告】**5/4～ボストンのハーバード大チャペルで姪の結構式があり参列してきた。日本の教会式の違いを感じた。代表候補の者に、豊岡の結婚式場出店の依頼を断りに行かせたのに、断われず帰ってきてしまい、出店することになった。10月オープンに間に合わすために人材教育が必要になった。難波の大阪新歌舞伎座をベルコが買い、跡地に結婚式場やホテル、本社機能を備えた複合ビルの建設を計画している。その計画に合せて、本町に衣装・美容室の出店を依頼されていて、その話を受けるならまだ数年はリタイヤできない。お母様が脳梗塞を発症され現在入中。 |
| 高浜さん | **【悩み】**人手不足をどのような人材で補うかが課題 |
| **【近況報告】** 5/4にバンクーバーマラソンに出場し、雨が降る中完走し、自信がついた。西馬込に東京拠点ができ、話し方スピーチに力を入れられるようになった大阪工業大学で引き続き客員教授をすることになったので、学生を研究対象として、話し方の数値化を計画している。6月にタイ在住の日本人相手に話し方のレッスンを行う。電子書籍を計画中。プレゼンテーションを認定化にしようと考えている。 |
| 土井さん | **【近況報告】**産開研にいた田中さんが、現在は大阪産業経済リサーチセンターの研究員をされていて、「知的資産経営報告書」作成のアドバイスを受けた。報告書は金融機関や顧客先へ提示し、資金調達や取引に十分活用できるもの。数年後に売り上げ25億を目指そうと掲げていて、今年度は経費がかかっても販路先の開拓を行う。土井縫工所シャツのファンがシンガポールで販売したいと申し出がある。表参道でショールームを開設した。岡山工場の縫製担当は、他社では採用されなかった人や障害のある人がいるが、毎日コツコツと頑張って成長してくれているのが嬉しい。あと、海外進出を始めるにあたって社員の語学力向上を目指し、英語学習奨励の一部補助を行う。 |
| 黒川さん | **【悩み】**事業・広報戦略 |
|  | **【近況報告】**2008年にパートナーを亡くしてしまってから、自分で経営をすることになり、色んな点で企業として備わっていないことがわかった。会社の理念や戦略の立て方、ターゲット層へのアプローチの仕方がわからず迷いがある。 |
| 伊澤さん | **【悩み】**ターゲット層の集客 |
|  | **【近況報告】**外国人講師の長期雇用が難しい。FWNの方から女性の雇用が言いよとアドバイスを受け雇用してみたが、出産やスキルアップのために外国へ行きたいと言って辞められ雇用に悩んでいた。小畑さんから「自分のやりやすい人材を雇用してみたら」とアドバイスを受け、男性雇用を進めようと考えている。そんな中、中小企業診断士の資格を取った旦那さんが会社を辞められ、一緒にやってみてもいいよと言ってくれて、5月から入社して営業面で力になってくれている。あと、船舶会社を退職した男性が入社し、対外的に安心感と信用があがり、会社の雰囲気がいい感じに変わった。4月に坂元さんが提供してくれた補助金に申請をした。対面を大切にした、人に来てもらえる英会話教室にしたい。本町ならＺｏｏと言ってもらいたい。再来年には専門学校にするという目標を持って頑張りたい。 |
| 小路さん | **【悩み】**信頼している補佐役に裏切られたり、離れていくのがどうしてか分からない。 |
|  | **【近況報告】**丹波の大地農園、世界で有名なプリザーブドフラワーの生産者での展覧会に参加した。終活の上級試験を今年度再挑戦する。就活カウンセラーの行政書士さんから声がかかり、終活セミナーと仏花のコラボのお話をいただいている。祭壇デザイナーもできるようになった。 |
| 坂元さん | **【近況報告】**相談に来られる事業所さんと、最初から対価をいただかず付き合うようにしている。今までは、ＦＷＮでは自分の仕事の事について話さなかったが、今後は皆さんにお役に立つことがあれば、相談にも乗ってアドバイスもしていきたいと思っている。 |
| 森川さん | **【近況報告】**先代から22年、日本製の化学薬品で伸びていた業績が、リーマンショック以来状況がよくない。そんな中で、最近は自分がやりたいこと、夢が見えてきた。現在は、その夢を実現するために、今のビジネスでお金を得ようと考えている。一から自分が好きなビジネスを立ち上げようかと考えていて、意識が公から個へと変化している。 |